

Министерство образования и науки Хабаровского края
Краевое государственное бюджетное профессиональное образовательное учреждение
«Комсомольский-на-Амуре авиационно-технический техникум»

УТВЕРЖДАЮ

Директор КГБ ПОУ

«Комсомольский-на-Амуре
авиационно-технический техникум»/

Ю.И. Князев

«  2016

СОГЛАСОВАНО

Директор ООО
«ВЕСНА»


«  2016

**ПРОГРАММА ПОДГОТОВКИ
СПЕЦИАЛИСТОВ СРЕДНЕГО ЗВЕНА**

38.02.04 Коммерция (по отраслям)

вид подготовки – базовая
форма подготовки - очная

Комсомольск-на-Амуре 2016

Аннотация программы

Основная профессиональная образовательная программа подготовки специалистов среднего звена по специальности **38.02.0 Коммерция (по отраслям)**" (базовый уровень подготовки).

Авторы:

Преподаватель специальных дисциплин высшей квалификационной категории КГБ ПОУ «Комсомольский-на-Амуре авиационно-технический техникум» Кончаковская Мария Вячеславовна

ученая степень, звание, должность, место работы, Ф.И.О.

Преподаватель специальных дисциплин первой квалификационной категории КГБ ПОУ «Комсомольский-на-Амуре авиационно-технический техникум» Ермоленко Лариса Александровна

ученая степень, звание, должность, место работы, Ф.И.О.

Заместитель директора по УР КГБ ПОУ «Комсомольский-на-Амуре авиационно-технический техникум» Волынкина Елена Борисовна

ученая степень, звание, должность, место работы, Ф.И.О.

Преподаватель общепрофессиональных дисциплин КГБ ПОУ «Комсомольский-на-Амуре авиационно-технический техникум» Караченкова Елена Александровна

Правообладатель программы: КГБ ПОУ «Комсомольский-на-Амуре авиационно-технический техникум»

Нормативный срок освоения программы 2 года 10 месяцев (147 недель, 4086 часов при очной форме подготовки).

Квалификация выпускника **51. Менеджер по продажам**

СОДЕРЖАНИЕ

1. Общие положения.

1.1. Программа подготовки специалистов среднего звена по специальности 38.02.0 Коммерция (по отраслям)" (базовый уровень подготовки), реализуемая КГБ ПОУ «Комсомольский-на-Амуре авиационно-технический техникум».

1.2. Нормативные документы для разработки ППССЗ по специальности 38.02.0 Коммерция (по отраслям)" (базовый уровень подготовки).

1.3. Общая характеристика основной образовательной программы среднего профессионального образования (специальность).

1.4 Требования к абитуриенту.

2. Характеристика профессиональной деятельности выпускника ППССЗ по специальности 38.02.0 Коммерция (по отраслям)" (базовый уровень подготовки).

2.1. Область профессиональной деятельности выпускника.

2.2. Объекты профессиональной деятельности выпускника.

2.3. Виды профессиональной деятельности выпускника.

3. Компетенция выпускника ППССЗ по специальности 38.02.0 Коммерция (по отраслям)" (базовый уровень подготовки), формируемые в результате освоения данной ППССЗ.

4. Документы, регламентирующие содержание и организацию образовательного процесса при реализации ППССЗ по специальности 38.02.0 Коммерция (по отраслям)" (базовый уровень подготовки).

4.1. Годовой календарный учебный график.

4.2. Учебный план подготовки специальности.

5. Оценка качества освоения ППССЗ по специальности 38.02.0 Коммерция (по отраслям)"

Общие положения

1.1. Программа подготовки специалистов среднего звена по специальности 38.02.0 Коммерция (по отраслям)", реализуемая КГБ ПОУ «Комсомольский-на-Амуре авиационно-технический техникум» представляет собой систему документов, разработанную и утвержденную средним учебным заведением с учетом требований рынка труда на основе Федерального государственного образовательного стандарта по соответствующему направлению подготовки среднего профессионального образования (ФГОС СПО), а также с учетом рекомендованной примерной образовательной программы, рекомендаций и требований работодателей.

ППССЗ регламентирует цели, ожидаемые результаты, содержание, условия и технологии реализации образовательного процесса, оценку качества подготовки выпускника по данному направлению подготовки и включает в себя: учебный план, рабочие программы учебных курсов, предметов, дисциплин (модулей) и другие материалы, обеспечивающие качество подготовки обучающихся, а также программы учебной и производственной практики, календарный учебный график и методические материалы, обеспечивающие реализацию соответствующей образовательной технологии.

1.2. Нормативные документы для разработки ППССЗ по специальности 38.02.05 Коммерция (по отраслям)".

Нормативную правовую базу разработки ППССЗ по специальности 38.02.0 Коммерция (по отраслям)" составляют:

- Федеральный закон от 29 декабря 2012г. № 273-ФЗ «Об образовании в Российской Федерации
- Федеральный государственный образовательный стандарт (ФГОС) по специальности среднего профессионального образования 38.02.0 Коммерция (по отраслям)", утвержденный приказом Министерства образования и науки Российской Федерации 15.05.2014 N 539 г (зарегистрировано в Минюсте России 25.06.2014 N 32855).
- Разъяснения по формированию примерных программ профессиональных модулей начального профессионального и среднего профессионального образования на основе Федеральных государственных образовательных стандартов начального профессионального и среднего профессионального образования, утвержденные Департаментом государственной политики в образовании Министерства образования и науки Российской Федерации 27 августа 2009 г.;
- Разъяснения по формированию примерных программ учебных дисциплин начального профессионального и среднего профессионального образования на основе Федеральных государственных образовательных стандартов начального профессионального и среднего профессионального

образования, утвержденные Департаментом государственной политики в образовании Министерства образования и науки Российской Федерации 27 августа 2009 г.;

- Письмо Минобрнауки России от 20 октября 2010 № 12-696 «О разъяснениях по формированию учебного плана ППСЗ НПО/СПО»;

- Положение об учебной и производственной практике студентов;

- Положение о текущем контроле знаний и промежуточной аттестации студентов.

Приказ Министерства образования и науки РФ от 14 июня 2013 г. № 464

«Об утверждении Порядка организации и осуществления образовательной деятельности по образовательным программам среднего профессионального образования».

- Приказ Министерства образования и науки РФ от 22 января 2014 г. № 31 «О внесении изменений в порядок организации и осуществления образовательной деятельности по образовательным программам среднего профессионального образования».

- Приказ Министерства образования и науки РФ от 15 декабря 2014 г. № 1580 «О внесении изменений в порядок организации и осуществления образовательной деятельности по образовательным программам среднего

профессионального образования, утвержденный Приказом Министерства образования и науки Российской Федерации от 14 июня 2013 г. № 464».

- Приказ Министерства образования и науки РФ от 18 апреля 2013 г. № 291 «Об утверждении Положения о практике обучающихся, осваивающих основные профессиональные образовательные программы среднего профессионального образования».

- Приказ Министерства образования и науки РФ от 17 мая 2012 г. № 413 «Об утверждении федерального государственного образовательного стандарта среднего(полного) общего образования».

- Приказ Министерства образования и науки РФ от 29 декабря 2014 г. № 1645 «О внесении изменений в приказ Министерства образования и науки Российской Федерации от 17 мая 2012 г. № 413 «Об утверждении федерального государственного образовательного стандарта среднего (полного) общего образования».

- Приказ Министерства образования и науки РФ от 16 августа 2013 г. № 968 «Об утверждении порядка проведения государственной итоговой аттестации по образовательным программам среднего профессионального образования».

- Приказ Министерства образования и науки РФ от 31 января 2014 г. № 74 «О внесении изменений в Порядок проведения государственной итоговой аттестации по образовательным программам среднего профессионального образования, утвержденный приказом Министерства образования и науки Российской Федерации от 16 августа 2013 г. № 968».

• Письмо Министерства образования и науки РФ, Федеральной службы по надзору в сфере образования и науки от 17 февраля 2014 г. No 02-68 «О прохождении государственной итоговой аттестации по образовательным программам среднего общего образования обучающимися по образовательным программам среднего профессионального образования».

• Письмо Министерства образования и науки РФ от 17 февраля 2014 г. No 06-846 «Методические рекомендации по организации выполнения и защиты выпускной квалификационной работы в образовательных организациях реализующих образовательные программы среднего профессионального образования по программам подготовки специалистов среднего звена».

• Письмо Минобрнауки России от 17 марта 2015 г. No 06-259.

• Устав техникума.

• Положение о порядке обучения по индивидуальному учебному плану

• Положение о порядке организации и проведении текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации;

• Положение о порядке проведения государственной итоговой аттестации по образовательным программам среднего профессионального образования;

• Положение об организации самостоятельной (внеаудиторной) работы обучающихся факультета среднего профессионального образования;

• Положение об учебно-методических комплексах учебных дисциплин и профессиональных модулей основных образовательных программ среднего профессионального образования;

• Положение о фондах оценочных средств;

• Положение о курсовых проектах и работах;

• Положение о практике обучающихся, осваивающих образовательные программы среднего профессионального образования

1.3. Общая характеристика основной профессиональной образовательной программы ППССЗ по специальности 38.02.0 Коммерция (по отраслям)"

Срок освоения ОПОП ППССЗ по специальности 38.02.0 Коммерция (по отраслям)"

Нормативные сроки освоения основной профессиональной образовательной программы среднего профессионального образования базовой подготовки при очной форме получения образования и присваиваемая квалификация приводятся в таблице 1.

Таблица 1

| Уровень образования, | Наименование | Срок получения СПО по |
|----------------------|--------------|-----------------------|
|----------------------|--------------|-----------------------|

| | | |
|---|---------------------------------|---|
| необходимый для приема на обучение по ППССЗ | квалификации базовой подготовки | ППССЗ базовой подготовки в очной форме обучения <1> |
| среднее общее образование | Менеджер по продажам | 1 год 10 месяцев |
| основное общее образование | | 2 года 10 месяцев <2> |

Нормативный срок освоения ППССЗ базовой подготовки при очной форме получения образования составляет 95 недель, в том числе:

| | |
|--|---------|
| Обучение по учебным циклам | 59 нед. |
| Учебная практика | 10 нед. |
| Производственная практика (по профилю специальности) | |
| Производственная практика (преддипломная) | 4 нед. |
| Промежуточная аттестация | 3 нед. |
| Государственная (итоговая) аттестация | 6 нед. |
| Каникулярное время | 13 нед. |
| Итого | 95 нед. |

Сроки получения СПО по ППССЗ базовой подготовки независимо от применяемых образовательных технологий увеличиваются:

а) для обучающихся по заочной форме обучения:

на базе среднего общего образования - не более чем на 1 год;

на базе основного общего образования - не более чем на 1,5 года;

б) для инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья - не более чем на 10 месяцев

1.4. Требования к абитуриенту

Лица, поступающие на обучение, должны иметь документ о получении:

- аттестат о среднем (полном) общем образовании;

- аттестат об основном общем образовании;

- диплом о профессиональном образовании с указанием о полученном уровне общего образования и оценками по дисциплинам Базисного учебного плана общеобразовательных учреждений;

- документ об образовании более высокого уровня.

2. Характеристика профессиональной деятельности выпускника ППССЗ по специальности **38.02.0 Коммерция (по отраслям)**"

2.1.. Область профессиональной деятельности выпускников:

Организация и проведение коммерческой деятельности в производственных, торговых и сервисных организациях.

2.2. Объектами профессиональной деятельности выпускников являются:

товары, производимые и/или реализуемые в производственных, обслуживающих организациях;
услуги, оказываемые сервисными организациями;
первичные трудовые коллективы.

2.3. Виды профессиональной деятельности выпускника:

ВПД 1 . Организация и управление торгово-сбытовой деятельностью.

ВПД 2 Организация и проведение экономической и маркетинговой деятельности.

ВПД 3 Управление ассортиментом, оценка качества и обеспечение сохраняемости товаров.

ВПД 4 Выполнение работ по одной или нескольким профессиям рабочих, должностям служащих – агент коммерческий.

3. Компетенции выпускника ППССЗ по специальности **38.02.04 Коммерция (по отраслям)», формируемые в результате освоения данной ППССЗ**

Менеджер по продажам должен обладать общими компетенциями, включающими в себя способность:

ОК 1. Понимать сущность и социальную значимость своей будущей профессии, проявлять к ней устойчивый интерес.

ОК 2. Организовывать собственную деятельность, выбирать типовые методы и способы выполнения профессиональных задач, оценивать их эффективность и качество.

ОК 3. Принимать решения в стандартных и нестандартных ситуациях и нести за них ответственность.

ОК 4. Осуществлять поиск и использование информации, необходимой для эффективного выполнения профессиональных задач, профессионального и личностного развития.

ОК 5. Использовать информационно-коммуникационные технологии в профессиональной деятельности.

ОК 6. Работать в коллективе и в команде, эффективно общаться с коллегами, руководством, потребителями.

ОК 7. Самостоятельно определять задачи профессионального и личностного развития, заниматься самообразованием, осознанно планировать повышение квалификации.

ОК 8. Вести здоровый образ жизни, применять спортивно-оздоровительные методы и средства для коррекции физического развития и телосложения.

ОК 9. Пользоваться иностранным языком как средством делового общения.

ОК 10. Логически верно, аргументированно и ясно излагать устную и письменную речь.

ОК 11. Обеспечивать безопасность жизнедеятельности, предотвращать техногенные катастрофы в профессиональной деятельности, организовывать, проводить и контролировать мероприятия по защите работающих и населения от негативных воздействий чрезвычайных ситуаций.

ОК 12. Соблюдать действующее законодательство и обязательные требования нормативных документов, а также требования стандартов, технических условий.

5.2. Менеджер по продажам должен обладать профессиональными компетенциями, соответствующими видам деятельности:

5.2.1. Организация и управление торгово-сбытовой деятельностью.

ПК 1.1. Участвовать в установлении контактов с деловыми партнерами, заключать договора и контролировать их выполнение, предъявлять претензии и санкции.

ПК 1.2. На своем участке работы управлять товарными запасами и потоками, организовывать работу на складе, размещать товарные запасы на хранение.

ПК 1.3. Принимать товары по количеству и качеству.

ПК 1.4. Идентифицировать вид, класс и тип организаций розничной и оптовой торговли.

ПК 1.5. Оказывать основные и дополнительные услуги оптовой и розничной торговли.

ПК 1.6. Участвовать в работе по подготовке организации к добровольной сертификации услуг.

ПК 1.7. Применять в коммерческой деятельности методы, средства и приемы менеджмента, делового и управленческого общения.

ПК 1.8. Использовать основные методы и приемы статистики для решения практических задач коммерческой деятельности, определять статистические величины, показатели вариации и индексы.

ПК 1.9. Применять логистические системы, а также приемы и методы закупочной и коммерческой логистики, обеспечивающие рациональное перемещение материальных потоков.

ПК 1.10. Эксплуатировать торгово-технологическое оборудование.

5.2.2. Организация и проведение экономической и маркетинговой деятельности.

ПК 2.1. Использовать данные бухгалтерского учета для контроля результатов и планирования коммерческой деятельности, проводить учет товаров (сырья, материалов, продукции, тары, других материальных ценностей) и участвовать в их инвентаризации.

ПК 2.2. Оформлять, проверять правильность составления, обеспечивать хранение организационно-распорядительных, товаросопроводительных и

иных необходимых документов с использованием автоматизированных систем.

ПК 2.3. Применять в практических ситуациях экономические методы, рассчитывать микроэкономические показатели, анализировать их, а также рынки ресурсов.

ПК 2.4. Определять основные экономические показатели работы организации, цены, заработную плату.

ПК 2.5. Выявлять потребности, виды спроса и соответствующие им типы маркетинга для обеспечения целей организации, формировать спрос и стимулировать сбыт товаров.

ПК 2.6. Обосновывать целесообразность использования и применять маркетинговые коммуникации.

ПК 2.7. Участвовать в проведении маркетинговых исследований рынка, разработке и реализации маркетинговых решений.

ПК 2.8. Реализовывать сбытовую политику организации в пределах своих должностных обязанностей, оценивать конкурентоспособность товаров и конкурентные преимущества организации.

ПК 2.9. Применять методы и приемы анализа финансово-хозяйственной деятельности при осуществлении коммерческой деятельности, осуществлять денежные расчеты с покупателями, составлять финансовые документы и отчеты.

5.2.3. Управление ассортиментом, оценка качества и обеспечение сохранности товаров.

ПК 3.1. Участвовать в формировании ассортимента в соответствии с ассортиментной политикой организации, определять номенклатуру показателей качества товаров.

ПК 3.2. Рассчитывать товарные потери и реализовывать мероприятия по их предупреждению или списанию.

ПК 3.3. Оценивать и расшифровывать маркировку в соответствии с установленными требованиями.

ПК 3.4. Классифицировать товары, идентифицировать их ассортиментную принадлежность, оценивать качество, диагностировать дефекты, определять градации качества.

ПК 3.5. Контролировать условия и сроки хранения и транспортирования товаров, обеспечивать их сохранность, проверять соблюдение требований к оформлению сопроводительных документов.

ПК 3.6. Обеспечивать соблюдение санитарно-эпидемиологических требований к товарам и упаковке, оценивать качество процессов в соответствии с установленными требованиями.

ПК 3.7. Производить измерения товаров и других объектов, переводить внесистемные единицы измерений в системные.

ПК 3.8. Работать с документами по подтверждению соответствия, принимать участие в мероприятиях по контролю.

5.2.4. Выполнение работ по одной или нескольким профессиям рабочих, должностям служащих – агент коммерческий.

4. Документы, регламентирующие содержание и организации образовательного процесса при реализации ОПОП по направлению СПО по специальности **38.02.0 Коммерция (по отраслям)**

4.1. Календарный учебный график.

4.2. Учебный план.

5. Оценка качества освоения основной профессиональной образовательной программы

Оценка качества освоения основной профессиональной образовательной программы включает текущий контроль знаний, промежуточную и государственную (итоговую) аттестацию обучающихся.

Текущий контроль знаний и промежуточная аттестация проводится образовательным учреждением по результатам освоения программ учебных дисциплин и профессиональных модулей. Формы и процедуры текущего контроля знаний, промежуточной аттестации по каждой дисциплине и профессиональному модулю разрабатываются образовательным учреждением самостоятельно и доводятся до сведения обучающихся в течение первых двух месяцев от начала обучения.

Государственная (итоговая) аттестация включает подготовку и защиту выпускной квалификационной работы (дипломный проект). Тематика выпускной квалификационной работы должна соответствовать содержанию одного или нескольких профессиональных модулей.

Требования к содержанию, объему и структуре выпускной квалификационной работы определяются Программой о государственной (итоговой) аттестации выпускников

Программа государственной (итоговой) аттестации, содержащая формы, условия проведения и защиты выпускной квалификационной работы, разрабатывается государственной аттестационной комиссией, утверждается руководителем образовательного учреждения и доводится до сведения обучающихся не позднее шести месяцев до начала ГИА.

К государственной (итоговой) аттестации допускаются лица, выполнившие требования, предусмотренные программой и успешно прошедшие все промежуточные аттестационные испытания, предусмотренные программами учебных дисциплин и профессиональных модулей. Необходимым условием допуска к государственной (итоговой) аттестации является представление документов, подтверждающих освоение обучающимся компетенций при изучении теоретического материала и прохождении практики по каждому из основных видов профессиональной деятельности. Для этих целей выпускником могут быть предоставлены отчеты о ранее достигнутых результатах, дополнительные сертификаты, свидетельства (дипломы) олимпиад, конкурсов и т.п., творческие работы по специальности, характеристики с мест прохождения преддипломной практики и так далее.

В ходе защиты выпускной квалификационной работы членами государственной экзаменационной комиссии проводится оценка освоенных

выпускниками профессиональных и общих компетенций в соответствии с критериями, утвержденными образовательным учреждением после предварительного положительного заключения работодателей.

Оценка качества освоения основной профессиональной образовательной программы осуществляется государственной экзаменационной комиссией по результатам защиты выпускной квалификационной работы, промежуточных аттестационных испытаний и на основании документов, подтверждающих освоение обучающимся компетенций.

Лицам, прошедшим соответствующее обучение в полном объеме и аттестацию, образовательными учреждениями выдаются документы установленного образца.

Утверждаю

Директор

Князев Ю.И.



24.06.2016

К.И.Ва

УЧЕБНЫЙ ПЛАН

основной профессиональной образовательной программы

Краевое государственное бюджетное профессиональное образовательное учреждение "Комсомольский-на-амуре авиационно-технический техникум"

наименование образовательного учреждения (организации)

среднего профессионального образования

380204

Коммерция (по отраслям)

код

наименование специальности

по программе базовой подготовки

на базе

основного общего образования

квалификация:

менеджер по продажам

форма обучения

Очная

Нормативный срок освоения ОПОП

2г 10м

год начала подготовки по УП

2016

профиль получаемого профессионального образования

социально-экономический

при реализации программы среднего (полного) общего образования

Приказ об утверждении ФГОС

от 15.05.2014

№ 539

| Семестр 6 3 нед | Курс 4 | | | | | | | | | | Максимальная учебная нагрузка | | | | | | | | | | |
|--------------------|---------------------|--------------|----|------------------|-----|---------------------|--------------|----|------------------|-----|-------------------------------|------------|----|----|----|----|----|-----|-----|-----|--|
| | Семестр 7 38 нед | | | | | Семестр 8 23 нед | | | | | Обяз. часть | Вар. часть | | | | | | | | | |
| | Теор. занятия | Лаб. занятия | СР | Курсовые проекты | СРС | Теор. занятия | Лаб. занятия | СР | Курсовые проекты | СРС | | | | | | | | | | | |
| 64 | 65 | 66 | 67 | 68 | 69 | 71 | 72 | 73 | 74 | 75 | 76 | 77 | 79 | 80 | 81 | 82 | 83 | 196 | 197 | 198 | |
| 18 | 20 | 20 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 266 | 294 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 69,5% | 30,5% | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 2214 | 972 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 546 | 213 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 72 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 72 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 166 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 236 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 41 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 41 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 44 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 46 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 174 | 62 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 86 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 88 | 14 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 48 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 2494 | 697 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 651 | 234 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 62 | 44 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 76 | 40 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 42 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 75 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 54 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 62 | 20 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 62 | 76 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 76 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 42 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 75 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 54 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 62 | 20 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 62 | 76 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 76 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 42 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 75 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 54 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 62 | 20 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 62 | 76 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 76 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 42 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 75 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 54 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 62 | 20 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 62 | 76 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 76 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 42 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 75 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 54 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 62 | 20 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 62 | 76 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 76 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 42 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 75 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 54 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 62 | 20 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 62 | 76 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 76 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 42 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 75 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 54 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 62 | 20 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 62 | 76 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 76 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 42 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 75 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 54 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 62 | 20 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 62 | 76 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 76 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 42 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 75 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 54 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 62 | 20 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 62 | 76 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 76 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 42 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 75 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 54 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 62 | 20 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 62 | 76 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 76 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 42 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 75 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 54 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 62 | 20 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 62 | 76 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 76 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 42 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 75 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 54 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 62 | 20 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 62 | 76 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 76 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 42 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 75 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 54 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 62 | 20 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 62 | 76 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 76 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |

| Итого по дисциплинам и МКК (с консультационным периодом обучения по профилю) | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
|--|----|----|----|------|------|------|-----|----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|------|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|----|-----|-----|-----|
| 15 | 17 | 36 | 11 | 3282 | 1704 | 3328 | 831 | 40 | 864 | 208 | 578 | 460 | 119 | 144 | 414 | 828 | 837 | 705 | 664 | 208 | 716 | 471 | 134 | 1038 | 564 | 608 | 496 | 384 | 728 | 504 | 360 | 180 | 40 | 540 | 180 | 360 |
| Зачеты (без учета физ. культуры) | | | | | | | | | | | | | | | 2 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Зачеты (без учета физ. культуры) | | | | | | | | | | | | | | | 3 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Диффер. зачеты (без учета физ. культуры) | | | | | | | | | | | | | | | 1 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Курсовые проекты (без учета физ. культуры) | | | | | | | | | | | | | | | 3 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Курсовые работы (без учета физ. культуры) | | | | | | | | | | | | | | | 3 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |

Перечень кабинетов, лабораторий

| | аудитория | Кабинеты |
|----|------------------|---|
| 1 | 107 | Социально – экономических дисциплин |
| 2 | 212, 217, 221 | Иностранного языка |
| 3 | 106 | Математики |
| 4 | 302 | Экономики организации |
| 5 | 302 | Статистики |
| 6 | 118 | Менеджмента |
| 7 | 302 | Маркетинга |
| 8 | 302 | Документационного обеспечения управления |
| 9 | 207 | Правового обеспечения профессиональной деятельности |
| 10 | 302 | Бухгалтерского учета |
| 11 | 302 | Финансов, налогов и налогообложения |
| 12 | 002 | Стандартизации, метрологии и подтверждения соответствия |
| 13 | 302 | Организации коммерческой деятельности и логистики |
| 14 | 133 | Безопасности жизнедеятельности |
| | | Лаборатории |
| 15 | 324 | Информационных технологий в профессиональной деятельности |
| | | Спортивный комплекс |
| 16 | | Спортивный зал |
| 17 | | Открытый стадион широкого профиля |
| 18 | | Стрелковый тир |
| 19 | | Тренажерный зал |
| | | Залы |
| 20 | | Библиотека, читальный зал с выходом в сеть Интернет |
| 21 | | Актный зал |

5. Пояснительная записка

1. Настоящий учебный план образовательного учреждения среднего профессионального образования «Комсомольский-на-Амуре авиационно-технический техникум» разработан на основе Федерального государственного образовательного стандарта по специальности среднего профессионального образования 38.02.04 Коммерция (по отраслям)", утвержденного приказом Министерства образования и науки Российской Федерации 15.05.2014 N 539 г (зарегистрировано в Минюсте России 25.06.2014 N 32855). и на основе устава техникума, положения об организации и проведении практик.

Занятия начинаются с 01 сентября. Срок получения СПО по ППССЗ базовой подготовки в очной форме обучения составляет 95 недель, в том числе:

Обучение по учебным циклам 59 нед.

Учебная практика 10 нед.

Производственная практика (по профилю специальности)

Производственная практика (преддипломная) 4 нед.

Промежуточная аттестация 3 нед.

Государственная итоговая аттестация 6 нед.

Каникулы 13 нед.

Срок обучения для поступающих на базе основного общего образования увеличен на 1 год: 39 недель –теоретическое обучение, 2 недели –промежуточная аттестация, 11 недель –каникулы.

Для юношей на 3 курсе предусмотрены военные сборы -1 неделя в каникулярное время.

Продолжительность учебной недели - шесть дней, продолжительность занятий - 1 час 30 минут с разбивкой на 45 минут с 5 минутным перерывом.

2. На весь период обучения предусмотрено 300 часов консультаций по всем образовательным циклам, т.е. ежегодно на одну учебную группу - 100 часов. Распределение часов консультаций выполняется пропорционально количеству аудиторных часов по циклам, дисциплинам и модулям, но не менее 2 часов на дисциплину в семестр. Консультации к экзамену проводятся из расчета 2 часа на группу. Формы проведения консультаций – групповые, индивидуальные, письменные, устные.

3. В образовательном учреждении применяется комплексная система текущей и промежуточной аттестации студентов и форм контроля:

- входной контроль проводится для выявления уровня знаний и умений студентов первого года обучения по общеобразовательным дисциплинам в форме тестирования;

- промежуточный контроль, проводится для выявления уровня подготовки обучаемых на предшествующих курсам, тестирование проводится по общепрофессиональным дисциплинам и профессиональным модулям в 3 - 6 семестрах;

- текущая и промежуточная аттестация по дисциплинам, отдельным элементам программы профессионального модуля, междисциплинарным курсам профессионального цикла осуществляется в соответствии с разделом 5 «Контроль и оценка результатов освоения профессионального модуля (вида профессиональной деятельности) рабочих программ дисциплин и модулей;

- рейтинговая и накопительная система оценивания, учитываются результаты текущих форм контроля по каждому из МДК;

- комбинированный экзамен или дифференцированный зачет по всем МДК в составе модуля;

- дифференцированный зачет - форма аттестации по учебной и/или производственной практике.

- предусмотрены следующие формы контроля:

- «зачет», «дифференцированный зачет», «экзамен», «комбинированный экзамен», «комплексный экзамен».

- и система оценок: «зачтено», «не зачтено», «отлично», «хорошо», «удовлетворительно», «не удовлетворительно».

4. При освоении программ профессиональных модулей в последнем семестре формой итоговой аттестации по модулю (промежуточной аттестации по ППССЗ) является экзамен (квалификационный), по его итогам выпускнику присваивается определенная квалификация. Экзамен (квалификационный) проверяет готовность обучающегося к выполнению указанного вида профессиональной деятельности и сформированность у него компетенций, определенных в разделе «Требования к результатам освоения ППССЗ ФГОС СПО. Итогом проверки является однозначное решение: «вид профессиональной деятельности освоен / не освоен». В зачетной книжке запись будет иметь вид: «ВПД освоен с оценкой» или «ВПД не освоен».

Промежуточная аттестация обучающихся проводится в соответствии с графиком учебного процесса два раза в год.

5. Учебная практика (для получения первичных профессиональных навыков) проводится на базе образовательного учреждения – в учебном заведении производственная практика (по профилю специальности) проводится на базе предприятий различных форм собственности ООО Битте, Филиал ОАО «Компания Сухой КНААЗ им. Ю.А.Гагарина, ООО Партнер, ООО Уровень, ООО Солнце.

6. Преддипломная практика проводится на базах предприятий в соответствии с утвержденной тематикой дипломного проектирования и в соответствии с графиком учебного процесса. Тематика дипломного проектирования согласовывается и утверждается с работодателями ежегодно. Время, отведенное на преддипломную практику, составляет 4 недели. Результатом преддипломной практики является подготовка материалов дипломного проектирования: исходные данные по проектированию, нормативы, статистика, технические и экономические показатели, необходимые для выполнения расчетов дипломного проекта и содержательная часть дипломного проекта.

7. Государственная итоговая аттестация (защита дипломной работы) проводится по основной образовательной программе базовой подготовки в период с 20.06 по 2.07. Дипломная работа рецензируется и представляется на бумажном носителе в соответствии с требованиями, предъявляемыми к дипломным проектам (работам).

8. Вариативная часть ППССЗ в объеме 972 часа, распределена следующим образом:

| | | |
|---------|--|----|
| ЕН.02 | Информатика | 14 |
| ЕН.03 | Экологические основы природопользования | 48 |
| ОГСЭ 05 | Русский язык и культура речи | 41 |
| ОГСЭ 06 | Основы права | 41 |
| ОГСЭ 08 | Этика и психология делового общения | 44 |
| ОГСЭ 07 | Основы социологии и политологии | 41 |
| ОГСЭ 09 | Выпускник в условиях рынка | 48 |
| ОП.01 | Экономика организации | 44 |
| ОП.03 | Менеджмент | 40 |
| ОП 07 | Бухгалтерский учет | 18 |
| ОП 10 | Экономическая теория | 76 |
| ОП. 11 | Коммерческое право | 54 |
| ПМ .01 | МДК 01.01 Организация коммерческой деятельности | 63 |
| | МДК 01.04 Коммерческая деятельность в промышленности | 76 |
| ПМ № 2. | МДК.02.03 Маркетинг | 98 |
| ПМ 03 | МДК 03.03 Товароведение сырья и материалов | 42 |

| | | |
|-------|--|-----|
| ПМ 03 | МДК 03.04 Товароведение машин и оборудования | 40 |
| ПМ 04 | Выполнение работ по должности служащего Агент в промышленности | 144 |
| | Итого | 972 |